

제이코 세무컨설팅

제이코 세무컨설팅은

자체생성DB와 고급화된 영업으로
새로 발을 내딛는 세무사님들께 영업력을 제공합니다.

| ABOUT TAX



제이코

세무영업

기획

영업을 하는 이들에게 가장 중요한 것은
영업시장과 접근성이라는 판단아래,
자영업자 공통의 관심사는 '세금', 과밀한
세무사시장에 필요한건 '영업력' 이라는 판
단에 이 영업을 통하여 시너지를
극대화하고자 기획되었습니다.

관리개요

기존 세무사에게 갖고있던 불만들을
해소하고,관리자급의
직접관리로 고객에게 안정감을 주고,
소개와 추가계약 유도

영업개요

1. 업체리스트 확보
2. 영업포인트 교육
3. TA를 통하여 잠정고객 확보(DB화)
4. DB배정 후 미팅시간 조율
5. 미팅 후 수임계약

비전

일을 하는 사람도, 일을 맡길 사람도
모두 만족을 해야하는 구조로써,
고객은 절세를
세무사는 고정고객을 확보하게 합니다.

| 세무영업 현황

고객의 확보

제이코는 DB만을 판매하는 업체가 아닙니다.
현 시장에서 세무사가 영업활동을 넓히는 포인트를 교육하고,
이를 통하여 시장을 확보할 수 있는 기초적 인프라를 제공하는
영업력을 컨설팅 하는 업체입니다.

더 양질의 서비스만이 살 길이고, 또 이를 얼마나 효과적
으로 알리고 홍보하느냐가 성패를 결정합니다.



교육

제이코는 다년간의 경험을 통하여 체득한 세무사의 고객확보에 필요한
요소들을 교육하고, 심화합니다.

DB

단기간에 시장을 넓히려면 그만큼 많은 고객을 대면하고 만나는 수 밖에 없습니
다. 그래서 제이코는 교육관련 실전에서 영업하실 DB를 동시에 제공합니다.

초기비용

현 시장에서 수임고객의 가치는 기장료의 1000% 정도로 형성되어 있습니다.
제이코를 통하여 더 낮은 투자비용으로 초기시장점유를 꺾히시기 바랍니다.

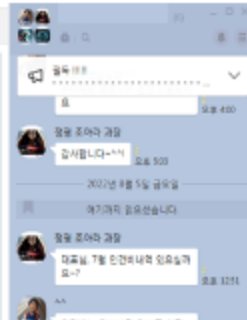
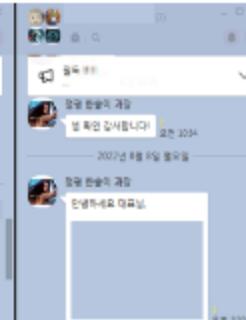
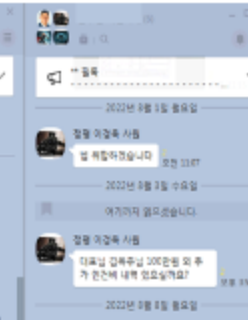
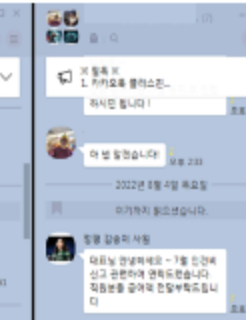
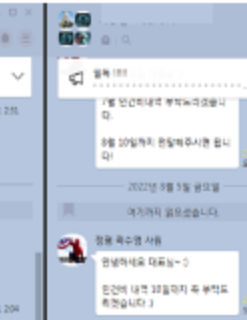
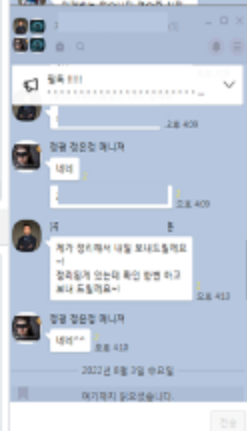
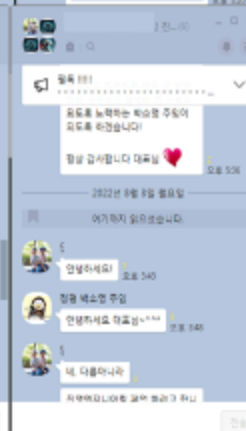
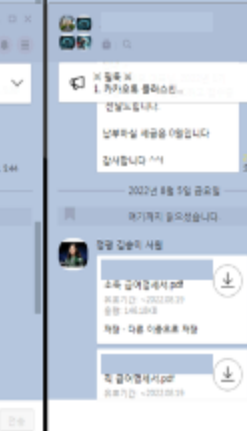
수익

실무자 대비 약 4~50개 업체 규모로 운영이 되어야 원하는 수익이 나온다는 통
계가 있습니다. 그래서 보다 안정적이고 효율적인 시장구축을 해야 합니다.

OUR SERVICES

교육

월1회 정기교육과 필요한 경우 추가로 교육 합니다.
추가비용은 받지 않으며,
세무사에게 고객이 중요하듯,
제이코에게도 세무사님들이 중요한 고객입니다.

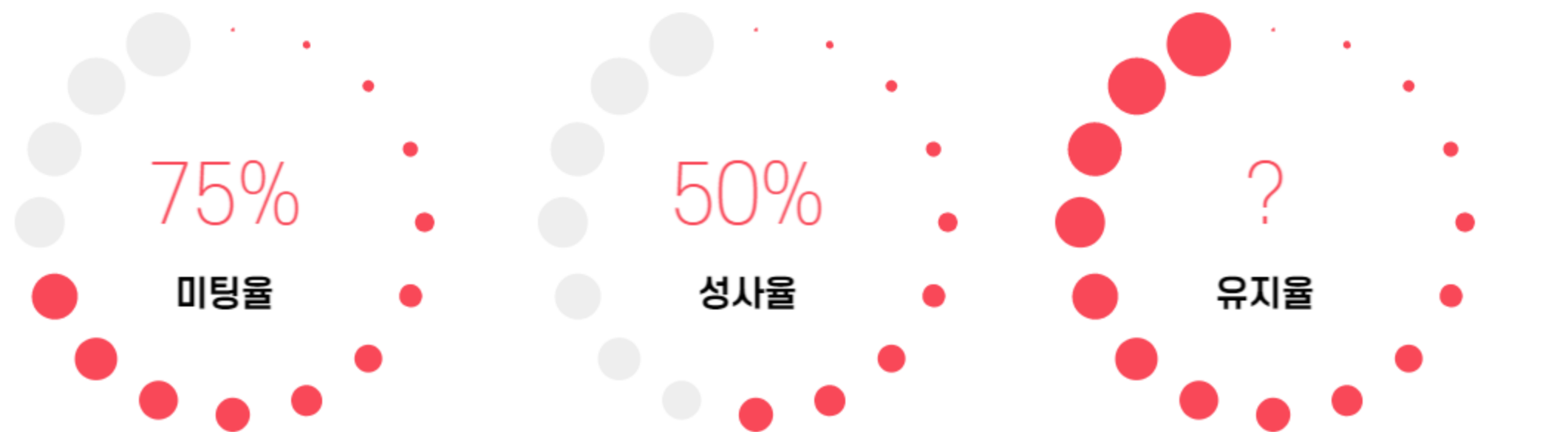
	주소	세종 [redacted] 점
상담사 상담 내용	1차 TM 재귀리스크 -실제 사업을 운영 하시는 분이 맞는지? (Y/N) 맞음 -2차 영업자 전화 후 방문 상담을 할수도 있다 인지를 묻는지? (Y/N) 인지 -기본 가정표 체크- -개업일자- 2020년 4월에 개업함 -세무사요청사항 정부지원조건 가능 한것 확인 세금종류 확인 비용처리 결세방법 경비처리가능 항목안내 -기타사항 원래 다들공에서2017년도부터 하시다가 여기 사업장으로 이전을 20년도 4월에 하셨다고함 현재 아르바이트는 다 팔아서 알고 혼자 운영중이시며 비고상담받아보시라고 권유함	    
첨부파일	전화 녹음 01054128244_221028_135227.m4a	
상담 내용	11월7일 오후5시	    

DB

현재 운영중인 개인사업자 혹은 법인사업자를 대상으로,
세무사 변경, 혹은 불만사항 있는 고객들을 통화가능한
시간과 방문상담의사 까지 확인 후 제공합니다.

제공 수량

원하는 수량을 맞추어 제공하되,
최소 3개월을 기준으로 제공합니다.



Thank you

제 이 코 세 무 컨 설 톱

문의사항

이상훈 영업과장 : 010-2252-1633

EMAIL : alchemistop@naver.com

제이코